

LEARN MORE TRAINING

LEARN MORE : GET MORE ยิ่งเรียนรู้ : ยิ่งได้รับ

Seminar Courses

[Download Application Form](#)

[UnsubscribeLM](#)

Promotion ราคาเดียว เพียง **3,900 บาท (ยังไม่รวม Vat 7%)
จากปกติ **4,500** บาท**

หลักสูตร หลักเกณฑ์สำคัญในกระบวนการจัดซื้อ (Fundamental of Purchasing Process)

สามารถเลือกลงเรียนตามตาราง

ก.พ.	เม.ย.	มิ.ย.	ส.ค.	ต.ค.	ธ.ค.
พ.10	อ.20	พ.16	พ.19	อ.12	อ.21

**เวลา 09.00 - 16.00 น.
ณ โรงแรม จัสมิน ซิตี้ (สุขุมวิท 23)**

หลักสูตรนี้เหมาะกับมือใหม่ และใครก็ตามที่เพิ่งเข้ามาทำงานจัดซื้อยังไม่ถึง 5 ปี และเหมาะกับผู้บริหารงานจัดซื้อที่มีได้ไต่เต้ามาจากงานจัดซื้อระดับล่าง และเหมาะกับผู้ที่ทำงานจัดซื้อที่เคยชินอยู่กับซอฟต์แวร์สำเร็จรูปโดยไม่รู้ที่มาที่ไปและเบื้องหลังของแต่ละขั้นตอนในระบบงานจัดซื้อ ผู้เข้าสัมมนาจะได้รับความรู้อย่างลึกซึ้งในทุกขั้นตอนของการจัดซื้อจากวิทยากร พร้อมทั้งข้อควรระวังหลายประการที่ผู้ปฏิบัติงานมักจะเข้าใจผิดหรือกระทำไปอย่างบกพร่องไม่สมบูรณ์ ซึ่งอาจส่งผลเสียหายต่อธุรกิจโดยรู้เท่าไม่ถึงการณ์

Learn More Point

- เพื่อให้ตระหนักถึงคุณสมบัติที่เหมาะสมของนักจัดซื้อ และการเป็นนักจัดซื้อมืออาชีพ
- เรียนรู้เทคนิค วิธีการ ขั้นตอนที่สำคัญในการปฏิบัติงานจัดซื้อ ตลอดจน ข้อควรระวังในงานจัดซื้อที่อาจส่งผลกระทบต่อธุรกิจ
- สามารถนำความรู้ที่ได้จากการอบรมไปประยุกต์ใช้ในการทำงานได้ทันที และมีเกิดประสิทธิผล

วิทยากร

อ.เชียวชาญ รัตนามัทธนะ
C.P.M., A.P.P., MCIPS

- ประธานกรรมการ สถาบันฝึกอบรมสัมมนาวิชาชีพจัดซื้อ AMC
- ผู้ก่อตั้งและนายกสมาคมคนแรก (พ.ศ.2531-2550 รวม 18 ปี) ของ

สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

Learn More Topics (09:00-16:00 น.)

- คุณสมบัติแบบไหนเหมาะสมที่สุดในการทำงานจัดซื้อ
- คนประเภทใดบ้างที่ไม่ควรให้มาทำงานในแผนกจัดซื้อ
- เข้าใจความหมายของศัพท์ที่เกี่ยวข้อง เช่น Purchasing, Procurement, Supplier, Vendor, Contractor, Broker, Outsourcing, Etc.
- เอกสารสำคัญในกระบวนการจัดซื้อ เช่น
 - 📄 ใบขอให้ซื้อ (PR-Purchase Requisition)
 - 📄 ใบเสนอราคา (Quotation)
 - 📄 ใบสั่งซื้อ (PO-Purchase Order)
 - 📄 ใบส่งของ(Delivery Note)
 - 📄 ใบกำกับภาษี (Tax Invoice)
 - 📄 Etc.
- เส้นทางเดินเอกสาร และหน้าที่ของแต่ละฝ่ายที่เกี่ยวข้อง
- วิธียกเลิกใบสั่งซื้อ อย่างถูกต้อง ไม่ใช่เพียงการโทรศัพท์ไปบอก หรือส่งจดหมายไปแจ้ง
- การรับและเรียกร้องค่าเสียหายจากซัพพลายเออร์
- วิธีการอ้างเหตุผลวิสัย เพื่อไม่ต้องรับผิดชอบ
- ช่องทางการร้องไห้ และทุจริต ในงานจัดซื้อ และวิธีป้องกัน

ผู้เข้าสัมมนา

นักจัดซื้อที่เข้ามาจับงานจัดซื้อยังไม่เกิน 5 ปี ผู้บริหารงานจัดซื้อที่มีได้ไ้แต่มาจากงานจัดซื้อระดับล่าง ผู้ที่เปลี่ยนสายงานมาดูแลงานด้านจัดซื้อ ผู้ที่ต้องการเข้าไปทำงานจัดซื้อ เป็นต้น

วิธีการสัมมนา

การบรรยายสรุป ตัวอย่าง กรณีศึกษา

พิเศษ ! Promotion ราคาเดียว **เพียง 3,900 บาท** (ยังไม่รวม Vat 7%)
จากปกติ **4,500 บาท**

ราคา /บาท	หัก W/H Tax 3 %	รวม Vat 7%	ราคาสุทธิ/คน
3,900	117	273	<u>4,056</u>

สนใจหลักสูตรสามารถ

[Click Download ใบสมัครหลักสูตรหรือ Scan ใบสมัคร](#)



หรือ ติดต่อ จริยา (โ้ว) Tel 087-076-8346/ 02-0634560 หรือ

จีรพันธ์ (จีว)Tel. 081-743-3639 Fax 02-9030080 ต่อ 8346

E-mail jariya@learnmoretraining.com; course@traininglm.com

Website www.learnmoretraining.net

ID Line: @learnmore

หากท่านไม่สะดวกรับข้อมูล ข่าวสาร กรุณา click [unsubscribeLM](#)

และขอภัยท่านมา ณ ที่นี้
